

MY - MetYa

MetYa (MY) se positionne comme une plateforme de rencontre Web3 innovante, intégrant des technologies d'intelligence artificielle (IA) pour le matchmaking et la sécurité, ainsi qu'un système de paiement cryptographique. Le projet vise à combler le manque d'incitation économique dans les plateformes sociales traditionnelles en introduisant un modèle « Date-to-Earn ».

Objectif et proposition de valeur L'objectif principal de MetYa est de transformer les interactions sociales en valeur économique tangible. Par le biais de son application de rencontre, les utilisateurs sont récompensés en tokens \$MY pour des actions telles que les « likes », les correspondances et les conversations. Cette approche cherche à créer un écosystème où l'engagement social est directement monétisé, rendant la découverte sociale potentiellement lucrative.

Technologie et fonctionnement La plateforme utilise l'IA pour améliorer l'expérience utilisateur, notamment par des algorithmes de matchmaking intelligents qui prédisent la compatibilité des utilisateurs. Elle intègre également des technologies anti-harcèlement pour assurer un environnement sûr et respectueux. Une fonctionnalité clé est MePay, un système de paiement qui comprend une carte de débit crypto et permet la conversion instantanée de tokens \$MY en monnaie fiduciaire. MePay prend en charge 12 devises majeures et vise à rendre les transactions cryptographiques utilisables dans le monde réel, dans les commerces en ligne et hors ligne.

Le Token \$MY Le token \$MY est la pierre angulaire de l'écosystème MetYa. Il a remplacé l'ancien token \$MET en octobre 2025 dans le cadre d'un rebranding visant à renforcer la stratégie du projet en matière d'IA, de finance sociale et de paiements. Le \$MY sert à plusieurs fonctions :

- **Récompenses Sociales** : Les utilisateurs gagnent des \$MY grâce à leurs interactions sur la plateforme de rencontre.
- **Paiements et Conversions** : Le token est utilisé comme monnaie principale pour les transactions au sein de MePay, permettant des achats et des conversions fiat.
- **Utilité dans l'Application** : Il peut être utilisé pour des fonctionnalités telles que les

boosts, les adhésions, les fonctions de traduction, les pourboires, les NFTs cadeaux, les niveaux de staking et la gouvernance.

- **Gouvernance** : Les détenteurs de \$MY peuvent participer aux décisions concernant l'évolution du projet.

Économie du Token et Boucle Fermée MetYa s'efforce de créer une économie en boucle fermée où l'activité sociale génère de la valeur qui est ensuite réinjectée dans le système par le biais des paiements et des utilisations de l'application. Cette approche vise à créer une demande durable pour le token \$MY, indépendante de la spéculation sur les marchés secondaires. Les mécanismes de « token sink » incluent les frais de transaction, les achats d'articles ou de NFTs dans l'application, et les mécanismes de combustion (burn) qui réduisent l'offre totale.

Sécurité et Conformité Le projet met l'accent sur la sécurité et la conformité, avec des audits tiers et des contrôles de risque internes. Il vise à se conformer aux réglementations tout en assurant une expérience utilisateur transparente et sécurisée. Des caractéristiques comme la traduction en 138 langues via le hardware #MeAi et l'utilisation de NFTs pour représenter des interactions sociales renforcent l'écosystème.

Avantages et Limites Les avantages potentiels incluent la création d'une nouvelle source de revenus pour les utilisateurs d'applications sociales, l'intégration de la cryptomonnaie dans la vie quotidienne via MePay, et l'utilisation de l'IA pour améliorer les connexions humaines. Les limites pourraient résider dans la dépendance à l'adoption par les utilisateurs, la complexité de la gestion d'un écosystème social et financier, et la concurrence dans les secteurs des rencontres en ligne et des paiements cryptographiques.

Perspectives MetYa cherche à se positionner comme un leader dans le domaine du SocialFi, en rendant la valeur sociale échangeable et utilisable dans le monde réel. Son succès dépendra de sa capacité à attirer et à retenir une large base d'utilisateurs, à développer continuellement ses fonctionnalités d'IA et de paiement, et à naviguer dans le paysage réglementaire en évolution.