

REVENUE - Revenue Family

Le token REVENUE, associé à Revenue Family, est une cryptomonnaie dont les informations publiques actuelles présentent des divergences ou une interruption d'activité. Selon les données disponibles sur CoinGecko, le trading des tokens REVENUE s'est arrêté récemment sur toutes les plateformes répertoriées, bien qu'un volume de trading de 230 902 420 USD ait été enregistré dans les dernières 24 heures précédant cet arrêt, signalant une activité de marché récente. Le prix du token a oscillé entre un plus haut historique de 0.02127 \$ et un plus bas de 0.0008112 \$. Sa capitalisation boursière était estimée à 20 314 551 \$ et classée à la 871ème position.

Dans l'écosystème crypto plus large, le concept de "token de revenus" (revenue token) ou "token de partage de revenus" (revenue-sharing token) a gagné en importance. Ces tokens sont conçus pour représenter une part des revenus futurs d'un projet. Contrairement aux actions traditionnelles, ils n'offrent généralement pas de droits de vote ou de propriété directe, mais se concentrent sur la distribution des revenus générés par des activités spécifiques, comme les frais de transaction, les ventes, ou les revenus publicitaires. L'idée est de créer un modèle d'investissement où les rendements sont directement liés à la performance économique réelle du projet, plutôt qu'à la simple spéculation sur le prix du token.

Ces tokens peuvent être mis en œuvre via différents mécanismes. Certains projets utilisent un système à deux tokens : un "participation token" et un "payout token". Le "participation token" accorde le droit à une certaine valeur, qui est ensuite distribuée sous forme de "payout token" pouvant être échangé contre de la cryptomonnaie ou de la monnaie fiduciaire. Cette approche vise à offrir plus de flexibilité que les modèles traditionnels d'actions et de dividendes, tout en contournant les complexités légales de la tokenisation directe des revenus.

Les projets générant des revenus significatifs dans l'écosystème crypto incluent des plateformes comme Tron, Solana, et des protocoles DeFi. La mesure des "revenus" d'un projet crypto se réfère généralement aux frais que le projet conserve après avoir distribué une partie aux participants de l'offre (comme les fournisseurs de liquidité). Des plateformes comme Token Terminal suivent ces métriques, calculant les revenus avant les coûts

d'exploitation et les incitations aux tokens.

Concernant spécifiquement le token REVENUE de Revenue Family, les informations disponibles ne détaillent pas son objectif précis, sa technologie sous-jacente, ni son modèle économique spécifique de génération de revenus. La récente interruption de ses échanges sur les plateformes suggère soit un problème technique, une restructuration du projet, soit une fin d'activité. Sans informations supplémentaires sur le projet Revenue Family lui-même, il est difficile de déterminer son utilité ou sa place concrète dans l'écosystème crypto au-delà de son identification comme un token potentiellement axé sur les revenus.